

Area Sales Manager (m/w/d) Vertriebsgebiet Niederlande und Flandern Kennziffer: 17.2022



Ihre Aufgaben:

- Durchführung und Koordination der Vertriebsaktivitäten in den Niederlanden und im flämischen Bereich von Belgien (Flandern)
- Ergebnisse in Produktstrategien, Marketingmaßnahmen und die technische Umsetzbarkeit einfließen lassen
- Identifizierung und Erschließung neuer Marktsegmente, Vertriebsfelder und Neukundengewinnung (insb. im Bereich High Purity and Optics)
- Eigenverantwortliche Betreuung der Kunden und der Verkaufsprojekte einschließlich der Durchführung der Abschlussverhandlungen
- Sicherstellung der Auftragseingangszielerreichung
- Einbindung des Produktmanagements zur Weiterentwicklung des Produktportfolios

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Maschinenbau, Verfahrenstechnik mit mehrjähriger möglichst branchenspezifischer Vertriebserfahrung (industrielle Reinigungstechnik idealerweise im Bereich High Purity and Optics)
- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb von erklärungsbedürftigen Anlagen
- Selbstdisziplin und Engagement
- Kommunikationsstärke, Proaktivität, Hands-On-Mentalität
- Spaß am direkten Kundenkontakt durch aktives Zuhören und Identifizieren von Kundenbedürfnissen
- Fundierte Anwenderkenntnisse in Microsoft Excel
- Fließende Sprachkenntnisse in Niederländisch, Deutsch und Englisch (verhandlungssicher)
- Sie wohnen in den Niederlanden und starten von dort aus ihre Vertriebsaktivitäten

Was wir Ihnen bieten:

- Ein mittelständisches, seit über 50 Jahren etabliertes und international agierendes Unternehmen im Maschinen- und Anlagenbau mit sehr gutem Betriebsklima
- Eine flache Hierarchie, kurze Entscheidungswege sowie Raum für Mitgestaltung und Weiterentwicklung
- Ein tarifgebundenes Unternehmen mit attraktiven Gehältern und flexiblen Arbeitszeiten ohne Kernzeit
- Eine Vielzahl an Sozialleistungen wie bspw. Betriebsarzt, altersvorsorgewirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge, Zuwendungen bei Jubiläum/Hochzeit/Geburt.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (eine pdf-Datei) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an karriere.filderstadt@ecoclean-group.net

Sie möchten mehr zum Unternehmen erfahren? Besuchen Sie unsere Website www.ecoclean-group.net sowie unseren [YouTube-Kanal](#) und erleben Sie Ecoclean live!!