

Stellenausschreibung

Key Account Manager (m/w)



Ihre Aufgaben

- Nationale und internationale Betreuung für spezifische Accounts der allgemeinen Industrie sowie der Zulieferindustrie als zentraler Ansprechpartner
- Verantwortung für die Akquisition neuer Projekte durch die Verfolgung von Kundenentwicklungen
- Entwicklung der Kundenstrategie sowie Erstellung der Budgetplanung
- Aktive Begleitung des Kunden von der Akquisition über die Angebotserstellung bis zur Endabnahme
- Ermittlung und Lösung kundenindividueller Anforderungen um die Kundenzufriedenheit zu steigern
- Bindeglied zwischen Kunde und der internen Organisationseinheit
- Enge Zusammenarbeit mit den internationalen Vertriebsteams sowie allen dahinterstehenden Organisationseinheiten

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium im Bereich Maschinenbau / Mechatronik oder vergleichbar
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb mit internationalen Bezug von Vorteil und Kenntnisse im Bereich Maschinen- und Anlagenbau wünschenswert
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie ausgeprägte Verkaufs- und Abschlussstärke
- Starke Kunden- und Problemlösungsorientierung
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Interkulturelles Interesse und internationale Reisebereitschaft

Wenn Sie mehr erfahren möchten, ist Frau Alena Lecke Ihre Ansprechpartnerin (Tel. 0711 / 7006-275). Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an karriere.filderstadt@ecoclean-group.net

SEFI-24.2017